



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР



ЭКСПАР



РОСЭКСИМБАНК

Господдержка

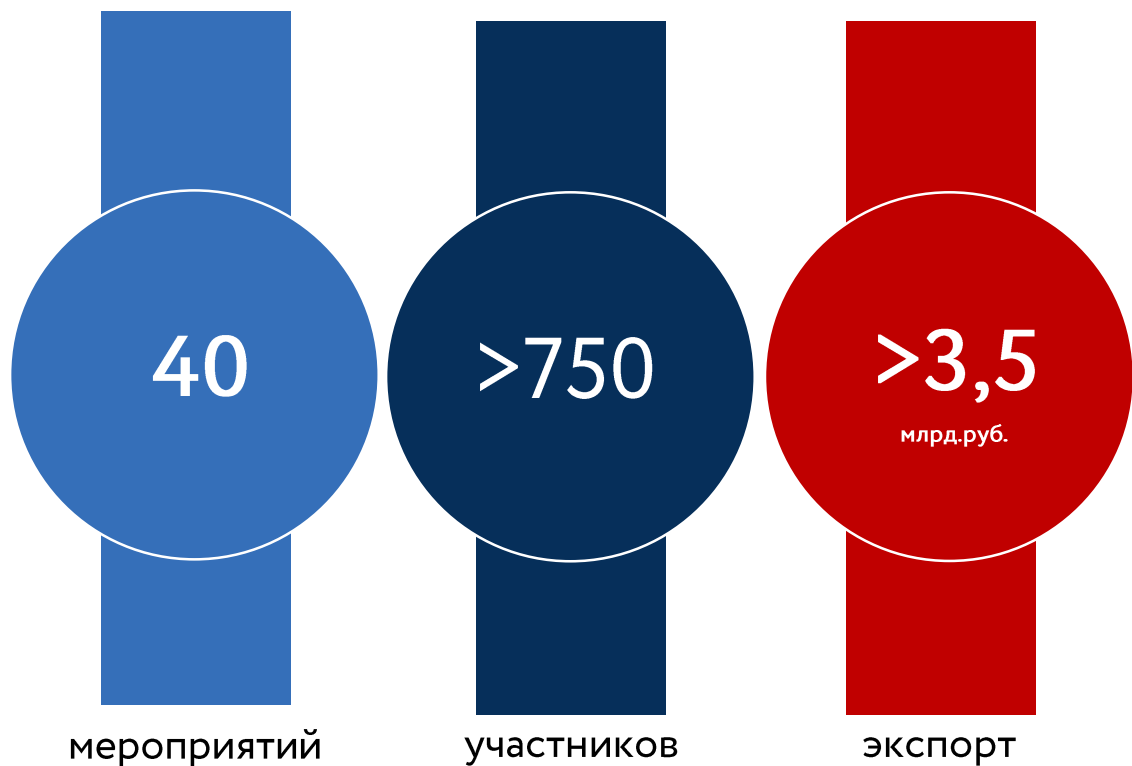
ВЫСТАВОЧНО- ЯРМАРОЧНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ И БИЗНЕС-МИССИИ



Made
in Russia

РЕЗУЛЬТАТЫ 2022

Результативность мероприятий измеряется экспортными контрактами в течение последующих 12 месяцев



ГЕОГРАФИЯ

Китай, Индия, Саудовская Аравия, Турция, Египет, ОАЭ, ЮАР, Вьетнам, Иран и страны СНГ

ОТРАСЛИ ПОДДЕРЖКИ

АПК, машиностроение, лесопромышленный комплекс, медицинская, фармацевтическая и косметическая промышленность, нефте- и газохимическая промышленность, прочие отрасли промышленности, информационные технологии и инновации



С момента запуска программы в 2017 г. объем экспортных контрактов по итогам участия в мероприятиях составил свыше 62 миллиардов рублей

КЛЮЧЕВЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ. ВЫСТАВКИ

Дубай, ОАЭ

GULFOOD 2022

1048,5 м2
62 компании-экспортера
448 B2B встреч,
потенциал встреч более
2,2 млрд. руб.
Подписано 32 контракта
на сумму более 1,2 млрд.
руб.



Эр-Рияд,
Саудовская Аравия

Saudi Agriculture 2022

1188 м2.
55 компаний-экспортеров
382 B2B встречи,
потенциал встреч более
1,2 млрд. руб.



Шанхай, КНР

CIIE 2022

966 м2.
29 компаний-экспортеров
250+ B2B встреч,
потенциал встреч более
1,6 млрд. руб.



КЛЮЧЕВЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ. ВЫСТАВКИ

Дубай, ОАЭ

ARAB HEALTH 2022

510 м2.
29 компаний-экспортеров
200+ B2B встреч, потенциал
встреч более 1,1 млрд. руб.



Ташкент, Узбекистан

ИННОПРОМ
Центральная Азия 2022

510 м2.
19 компаний-экспортеров
300+ B2B встреч,
потенциал встреч более
1,8 млрд. руб.



Хошимин, Вьетнам

Vietnam Foodexpo
2022

432 м2.
20 компаний-экспортеров
200+ B2B встреч,
потенциал встреч
более 1 млрд. руб.



КЛЮЧЕВЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ. ДЕЛОВЫЕ МИССИИ

Киргизия



МНОГООТРАСЛЕВАЯ ДЕЛОВАЯ МИССИЯ В КИРГИЗИЮ

40 компаний-экспортеров
150+ киргизских контрагентов
350+ деловых встреч
Подписан ряд **соглашений о сотрудничестве**.
Подписано **7 экспортных контрактов**
на сумму **64 млн.руб.**

Иран



12:31 15.09.2022 4188

Путин сообщил, что русская делегация посетит Иран на следующей неделе

Президент Путин заявил, что Россия вскоре направит в Иран представительную бизнес-миссию



МНОГООТРАСЛЕВАЯ ДЕЛОВАЯ МИССИЯ В ИРАН

80 организаций-экспортеров
300+ иранских контрагентов
400+ деловых встреч
Подписано **3 экспортных контракта**
на сумму **150 млн.руб.**



Армения



МНОГООТРАСЛЕВАЯ ДЕЛОВАЯ МИССИЯ В АРМЕНИЮ

30 компаний-экспортеров
100+ армянских контрагентов
185+ деловых встреч
потенциал встреч на **780 млн.руб.**

Индия



МНОГООТРАСЛЕВАЯ ДЕЛОВАЯ МИССИЯ В ИНДИЮ

30 компаний-экспортеров
100+ индийских контрагентов
200+ деловых встреч

Саудовская Аравия



МНОГООТРАСЛЕВАЯ ДЕЛОВАЯ МИССИЯ В САУДОВСКУЮ АРАВИЮ

23 компании-экспортеров
80+ киргизских контрагентов
200+ деловых встреч

ЮАР



ДЕЛОВАЯ МИССИЯ В СФЕРЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ЮАР

9 компаний-экспортеров
40+ юарских контрагентов
150+ деловых встреч

НОВОВВЕДЕНИЯ 2022

Центр компетенций



**В2В и деловая программа
собственными силами РЭЦ**

Снижение затрат на организацию деловых встреч по сравнению с услугами подрядчиков.

Полноформатное задействование всех структур поддержки внешней торговли за рубежом

Цифровизация



**Два пакета обновлений
клиентского пути на портале
«Мой экспорт»**

Полностью переведен в электронную форму документооборот с экспортером на всех этапах господдержки

**Цифровой дашборд
В2В-встреч**

Онлайн-назначение и контроль организации матчмейкинг-сессий

Порядок отбора участников



**Полностью автоматический
скоринг на основе данных из
СМЭВ**

Отмена «проходного балла». Ранжирование в целях определения преимущественного права площади при ее отсутствии у организатора мероприятия

ПОЧЕМУ ЭКСПОРТЕРЫ ВЫБИРАЮТ РЭЦ

Постановление Правительства РФ от 28 марта 2019 г. РФ № 342 «О государственной поддержке АО «РЭЦ» в целях развития инфраструктуры повышения международной конкурентоспособности»

1

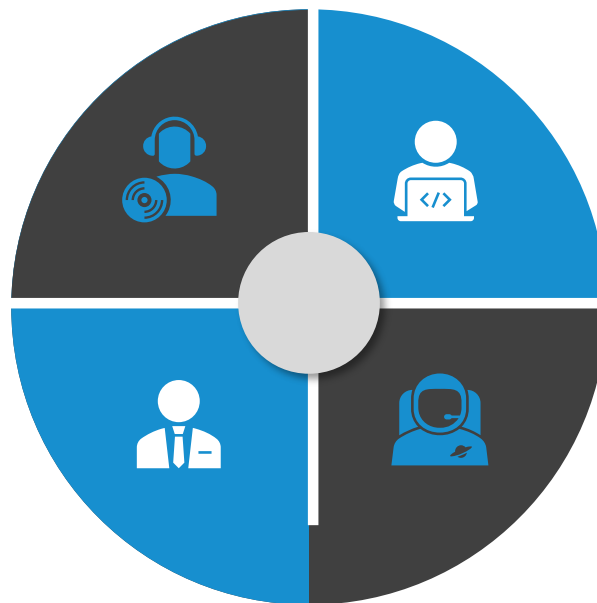
Участие в выставках и БМ с господдержкой – ключевой фактор расширения экспортной географии и выхода на новые рынки в текущих условиях, а для МСП – единственная возможность.

2

Формат коллективной экспозиции повышает статус, узнаваемость экспортеров, что увеличивает заинтересованность со стороны потенциальных иностранных покупателей.

3

С РЭЦ экспортеры получают самые выгодные условия участия (лучшая выставочная площадь, софинансирование затрат и снижение финансовой нагрузки).



4

При организации участия экспортеров в мероприятии цель и КРП РЭЦ – реальный экспорт, в то время как альтернативные поставщики услуг сконцентрированы на максимизации своей прибыли.

5

Участие в выставках и БМ не ограничивается софинансированием. Экспортер получает комплексный продукт: поиск партнера, организация b2b-встреч, обучение, сопровождение переговоров. После заключения контракта – дополнительные меры финансовой и нефинансовой поддержки.

6

Цифровизация господдержки. Безбумажная форма взаимодействия при организации участия. Альтернатив на рынке нет.



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР



ЭКСПАР



РОСЭКСИМБАНК

Спасибо за внимание!

КОНТАКТЫ:

shabalov@exportcenter.ru

+7 (963) 664-47-33

